

Wir suchen ab sofort:

Vertriebsprofi (m/w/d) Pumpentechnik – Außendienst

Sie sind in der Pumpenbranche zu Hause. Sie kennen die Herausforderungen Ihrer Kunden und wissen, dass erfolgreicher Vertrieb auf Vertrauen, technischem Verständnis und guten Beziehungen basiert. Jetzt suchen Sie eine Aufgabe, bei der Sie wirklich etwas bewegen können?

Dann sollten wir uns kennenlernen.

Die EMMERICH GmbH entwickelt und produziert seit über 80 Jahren hochwertige Kolbenmembranpumpen für anspruchsvolle Anwendungen in Industrie, Bergbau, Chemie, Umwelttechnik und vielen weiteren Branchen. Mit einer Fertigungstiefe von rund 90 % in Deutschland stehen wir für Qualität, Zuverlässigkeit und technische Kompetenz.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen erfahrenen Vertriebsprofi (m/w/d), der in der Pumpenbranche zu Hause ist und Lust hat, gemeinsam mit uns neue Märkte zu erschließen.

Ihre Aufgabe

- Aktive Neukundengewinnung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Betreuung von Endkunden, Ingenieurbüros, Anlagenbauern und Vertriebspartnern
- Eigenverantwortliche Akquise und Entwicklung neuer Projekte
- Technische Beratung gemeinsam mit unserem Innendienst und unserer Konstruktion
- Präsentation unserer Produkte beim Kunden sowie auf Messen und Veranstaltungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie

Was bringen Sie mit

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Außendienst
- Erfahrung im Bereich Pumpentechnik oder artverwandter Fluidtechnik
- Idealerweise ein bestehendes Netzwerk
- Technisches Verständnis und Freude an erklärungsbedürftigen Produkten
- Sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb Ihres Vertriebsgebietes und darüber hinaus

Bewerbungen richten sie bitte an:

FRAU UTE STOLLENWERK

bewerbung@je-pumpen.de

Tel.: 02695 / 9201-180

Mehr Informationen unter:

www.je-pumpen.de

EMMERICH GmbH

Josef-Emmerich-Str. 1-3, 53506 Hönningen-Liers

Wir bieten

- Viel Freiraum für eigene Ideen und Entscheidungen
- Kurze Entscheidungswege, statt Konzernstrukturen
- Direkter Draht zur Geschäftsführung
- Ein technisch hochwertiges Produkt mit hervorragendem Ruf
- Moderne Arbeitsmittel sowie Homeoffice-Möglichkeiten
- Attraktive Vergütung mit erfolgsorientierter Komponente
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Ein motiviertes Team, das Vertrieb als Mannschaftssport versteht

Besonders interessant für Sie, wenn ...

... Sie bereits erfolgreich Pumpen, Prozess- oder Fluidtechnik vertreiben und Ihre Erfahrung in einem mittelständischen Unternehmen einbringen möchten.

Idealerweise kennen Sie die Branche, Ihre Anforderungen und viele der Ansprechpartner bereits. Vielleicht kennen Sie unsere Kunden schon - vielleicht kennen diese sogar Sie.

Wir suchen eine Persönlichkeit, die Verantwortung übernimmt, Chancen erkennt und den Vertrieb aktiv mitgestalten möchte. Wenn sie Ihr bestehendes Netzwerk gemeinsam mit uns weiter ausbauen und neue Märkte entwickeln möchten, freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung oder – ganz unkompliziert – auf ein vertrauliches Telefonat.